

Торговый менеджер (менеджер по продажам косметики)

Место работы	Номер вакансии	Зарплата
Братислава Петржалка	17	По результатам собеседования

Задачи, обязанности

Ведение существующей клиентской базы и ее развитие в Словакии!
Активный поиск и привлечение новых клиентов в Словакии;
Ведение переговоров, презентаций косметики и заключение договоров;
Клиентское сопровождение и взаимодействие на всех этапах сделки;
Поддержание долгосрочного сотрудничества с клиентами.

Требования

Опыт работы в сфере продаж, от 1-го года;
Навыки ведения деловых переговоров на уровне лиц, принимающих решение;
Знание технологии эффективных продаж и практический опыт ее применения;
Высокая самоорганизованность, внимательность, ответственность, развитые коммуникативные навыки, желание обучаться.
Опытный пользователь ПК.
Украинский язык.
Русский язык.
Словацкий язык.
Среднее образование.
Высшее образование.

Условия и компенсации

Официальный представитель Итальянского бренда профессиональной косметики.
- Достойная заработная плата.
- Полный рабочий день

Контакты

Запись на предварительное собеседование:
SlovBusiness Group s.r.o
Špitálska 53, 811 01 Bratislava – Staré mesto
SlovBusiness@mail.com
Tel.: +421 944 548 988

Мы благодарны Вам за интерес, проявленный к нашей Компании. Ваше резюме будет рассмотрено не более чем за 7 дней с момента его получения. Если Ваш опыт работы и пожелания соответствуют требованиям и возможностям Нашей компании - мы свяжемся с Вами по указанным Вами контактам. Отсутствие ответа в течение одной недели означает, что, к сожалению, на сегодня у нас нет подходящих вакансий для Вас. При этом Ваше резюме будет сохранено в нашей базе данных и если подходящая вакансия появится в последующем, мы предложим ее Вам для рассмотрения.